

Vibe

TU DISTRIBUCIÓN AL MÁXIMO



CRECIENDO
JUNTOS
CRECIENDO
EN GRANDE

Betterware®

Índice

03

PRESENTACIÓN
por Andrés Campos

04

BIENVENIDO
CATÁLOGO JUNIO

06

VIAJE
INTERNACIONAL 2022

08

TIP DE EXPERTO,
CONTINÚA TU CAMINO
DE CRECIMIENTO

10

LO NUEVO
DE EXPERTOS
BETTERWARE

11

OPORTUNIDAD
por Paola Torres

12

NUEVA ESTRUCTURA
COMERCIAL

14

ORGULLO
BETTERWARE

15

FELIZ DÍA
DEL PADRE

16

PLANEADOR
CATÁLOGO 6

18

BETTER
TRIVIA

Presentación

Querido Distribuidor:

Llegamos a Catálogo Junio y con él a mitad de año, sin duda ha sido una primera mitad de año sumamente exitosa y esto no es casualidad; es consecuencia de la pasión y compromiso con el que cada día accionamos todos los que formamos parte de la gran Familia Betterware.

Estoy convencido de que durante la segunda mitad de año continuaremos con muchos más logros, por nuestra parte, seguimos trabajando en asegurar que cuentas con todos los apoyos y herramientas para que tú puedas enfocarte en lo importante: ¡Crecer y ganar!

Por un lado, tienes en tus manos un Catálogo sumamente ganador; lleno de soluciones para que la temporada de lluvia no te tome desprevenido. Además, lanzamos grandes productos entre los que seguramente encontrarás el regalo perfecto para celebrar a Papá y las soluciones prácticas que tu hogar necesita.

Recuerda también que ya lanzamos las bases de nuestro **Viaje Internacional 2022**, este año nuestro destino será **Ámsterdam** y tú estás a tiempo de asistir. No lo olvides, la fórmula para lograr tu boleto a este increíble destino está en continuar creciendo tu Linaje, asegurar que tus Hijos Distribuidores continúen activos e incrementar tu venta. ¡Cuentas con los mejores programas de oportunidades que te ayudarán a lograrlo!

Por otro lado, ya lanzamos nuestra primer **Master Class en Expertos Betterware**, en donde tengo la oportunidad de compartir contigo; todas las herramientas con las que cuentas para crecer tu Distribución, así como tips y las mejores prácticas que te ayudarán a hacer de tu Distribución

Betterware el negocio de tu vida. Asegúrate de compartirla con todos tus Hijos Distribuidores y continúen aprendiendo y creciendo juntos. ¡Espera nuevos temas semana con semana!

Con todas estas oportunidades en tus manos, solo queda una cosa por hacer: **¡Que tú las aproveches al máximo!**

- Comparte con más y más personas el Catálogo y la Oportunidad Betterware.
- Crece tu Distribución reclutando semana con semana a nuevos Asociados e Hijos Distribuidores.
- Motiva a tus Asociados a mantenerse activos durante todas las semanas del Catálogo.
- Invita a reactivarse a los Asociados e Hijos Distribuidores que por alguna razón se inactivaron.
- Muestrales a tus Hijos Distribuidores y Asociados el camino para consolidar sus negocios.

¡Este es tu momento! y cuentas con todo nuestro apoyo para lograrlo.

Con la admiración de siempre.



Andrés Campos
Director General
Betterware

Bienvenido Catálogo

JUNIO



ALIADOS CONTRA LA LLUVA

Encuentra increíbles soluciones para esta temporada de lluvia

Paraguas Magic



- Cierra al revés
- Diseño mágico que aparece al mojarse
- Incluye funda

Foco Smart On

SET DE 2



- Foco recargable
- Con batería incluida
- 4 hrs de duración
- Equivale a 110W de potencia

PARA PAPÁ

Los mejores regalos para papá

Cartera Slim



Fácil Llaves



Porta Bebidas Black



Guante Ultra Wash



Ultra Washer



RENUOVA Y DECORA

Un toque de estilo para diferentes espacios

Lumi Esferas



10 ESFERAS CON LUZ LED

No Me Mires Cortina



Moldura 3D



Princess Stickers



Sports Stickers



ORDEN Y PRACTICIDAD

Para cada rincón de tu hogar

Carrito Slim

EXTENSIBLE



Rack Slim Max



Sujeta Bolsos



Sujeta Trapos



Cables Go



Viaje Internacional 2022 AMSTERDAM

¡Un gran destino te está esperando!

4 COSAS QUE DEBES CONOCER DE ÁMSTERDAM:

- Ámsterdam es conocida como “La Venecia del norte” debido a que cuenta con más de 100 kilómetros de canales.
- Durante la primavera la ciudad se llena de tulipanes, flor distintiva de la ciudad.
- La cultura y arte es distintivo de este gran destino y cuenta con museos como “Rijksmuseum” o el “Museo de Van Gogh” para visitar.
- Más del 60% de las personas utilizan la bicicleta como medio de transporte, inclusive hay más bicicletas que personas.

¿Te gustaría conocer esta gran ciudad?

¡Estás a tiempo de hacerlo! Gana tu boleto y asiste al Viaje Internacional 2022, la fórmula para lograrlo es:

Crece tu Linaje + Conserva a tus Hijas Clasificadas + Incrementa tu Venta

En Catálogo Abril CLASIFICA	En Catálogo Julio CRECE	En Catálogo Agosto CONSERVA*
CP PLATINO	Conserva tu clasificación como Círculo del Presidente Platino	
CP ORO	+5 Hijas clasificadas adicionales	Conserva el mismo número de Hijas clasificadas
CP PLATA	+10 Hijas clasificadas adicionales	
CP BRONCE	+15 Hijas clasificadas adicionales	
DISTRIBUIDOR		

*Venta propia + Linaje no disminuya comparando Catálogo Abril vs Catálogo Agosto 2022

¡No te puedes quedar fuera!





Tip de experto,

iContinúa tu camino de crecimiento!

SIN IMPORTAR SI VAS COMENZANDO CON TU DISTRIBUCIÓN O SI YA ERES DISTRIBUIDOR LÍDER, MÁSTER O CÍRCULO DEL PRESIDENTE; EXISTEN **4 ACTIVIDADES** QUE SEMANA CON SEMANA DEBES ASEGURAR REALIZAR, PARA CONTINUAR RECIBIENDO TODOS LOS BENEFICIOS DE TU DISTRIBUCIÓN ¡CONÓCELAS!



¡No hay fórmula secreta!, crecer tu Distribución con nuevos Asociados o Hijos Distribuidores es la clave para ganar en grande y el primer paso es **COMPARTIR EL CATÁLOGO**. Todos los días enfócate en compartir con dos personas el Catálogo Betterware, ¡así de simple!



Ingresar Pedido cada semana del Catálogo te permitirá alcanzar la máxima clasificación y con ella los mejores beneficios. Además, recuerda que tus Asociados ganarán muchos más Puntos Betterware si se mantienen activos realizando compras cada semana del Catálogo, comparte con ellos y juntos, logren todas sus metas. ¡No dejes todo el trabajo para el final!



Realizar el pago de tus pedidos es la llave para recibir tus descuentos, asegurar la liberación de tus pedidos y de tus canjes de premios. Para hacerlo más simple contamos con múltiples lugares y formas para que realices el pago. ¡No lo olvides! Paga a tiempo tu crédito Betterware y continúa disfrutando de las mieles de tu Distribución.



Una vez recibido tu pedido, **entregalo a tus Asociados, cobra el pedido anterior o cualquier adeudo**. No olvides que ya lo están esperando y que entre más rápido disfruten de las soluciones Betterware, ellos y sus clientes; más rápido ingresarán su siguiente pedido.



Ahora ya conoces las 4 actividades que SÍ O SÍ debes asegurar realizar cada semana para continuar creciendo y ganando a lo grande.



LO NUEVO

de Expertos Betterware, iconócelo!

CONTINÚA TU CAMINO DE CRECIMIENTO Y CONVIÉRTETE EN UN EXPERTO EN GESTIONAR Y CRECER TU DISTRIBUCIÓN, INGRESA AHORA A EXPERTOS BETTERWARE Y **CURSA LOS 3 NUEVOS TEMAS QUE TENEMOS PARA TI.**

1 5 Tips para aprovechar al máximo tu lista PAVO

De la mano de nuestra Directora Regional: Adela Peña, aprende las mejores prácticas que te ayudarán a sacarle el máximo provecho a tu Lista PAVO y explotar al máximo esta herramienta para crecer tu Distribución con Nuevos Asociados e Hijos Distribuidores.

2 Master Class "Betterware, el negocio de tu vida"

No te pierdas la primera Máster Class impartida por nuestro Director General, Andrés Campos; donde te explicará de una manera simple, todo lo que necesitas saber para hacer de Betterware el negocio de tu vida.

3 21 formas de compartir el Catálogo

Nuestros Directores Regionales te muestran 21 formas efectivas de compartir el Catálogo y la oportunidad Betterware. ¡Conócelas! y crece tu Distribución al llevarlas a la acción.



Además, próximamente conocerás los nuevos temas y novedades que tendremos para ti y que te ayudarán a continuar tu camino y convertirte en un

**EXPERTO
BETTERWARE**

OPORTUNIDAD

Hola Familia Betterware, qué gusto estar en este medio de contacto para compartirte unas palabras.

Tenemos en cada Catálogo, un nuevo reto que superar en equipo, llegar a más hogares y lograr un crecimiento para todos. Llegó el momento de **aprovechar al máximo los programas del Catálogo de Oportunidades 2-2022**, promueve la oportunidad de negocio con la absoluta confianza de que los programas están diseñados para ganar y hacer ganar. Enfócate en hacer ganar a tu equipo, y por ende, tu crecimiento vendrá, y tú ganarás conforme a dicho crecimiento.

En esta ocasión tenemos un motivador extra y se trata ni más ni menos que del extraordinario **Viaje Internacional 2022 cuyo destino es iÁMSTERDAM!** Visualízate en ese maravilloso destino, imagínate caminando por sus calles, siente el sol, el aire, el sonido... es importante que comencemos por creer que puedes ganarlo para poder enfocarte en dicho resultado, e ir por ello.

Este negocio es de soluciones, pero el gran diferenciador en este negocio eres tú. El cómo mantienes a tus Asociados y Linaje enfocados, informados, capacitados, motivados y sobre todo, en una gran acción que tenemos que realizar de forma constante y permanente: **RECLUTAR**. Eso es lo que te permitirá seguir creciendo y cumplir esa meta que tanto anhelas y estoy segura puedes lograr a través de Betterware.

Permite que Betterware cambie tu vida o continúe cambiándola aún más, y recuerda que tú también eres conducto para permitir que Better cambie la vida de más personas. ¿Qué gran satisfacción, no crees?

Tienes un gran negocio en tus manos, aprovéchalo al máximo y toma los retos que se te presentan como

una nueva oportunidad de realizar nuevas estrategias de forma diferente.

Entonces, ¿Qué harás diferente este Catálogo para lograr esos Linajes? ¿Cuál es tu meta por cumplir en cuanto a Nuevos Asociados? ¿Cuál es el canje que quieres realizar? ¿Qué es lo que a tu equipo lo motiva y desea ganar? ¿Lista para ir a Ámsterdam? ¡Vamos por ello!

Sé creativo, ten actitud, sé líder, sé Better.



Paola Torres
Directora Regional



NUEVA ESTRUCTURA COMERCIAL

Reforzando nuestro compromiso de ofrecerte TODO lo necesario para el desarrollo de tu Distribución, a partir de Semana 21 reforzamos nuestro Staff Comercial incorporando a nuestras **Directoras Nacionales de Ventas**; quienes serán las encargadas de escucharte y diseñar todo lo necesario para seguir acompañándote en tu camino de crecimiento, conócelas:

Además, continúas con el apoyo y soporte de toda la Familia Betterware para seguir acompañando y dinamizando tu negocio:

- **Tu Director Regional:** Enfocado en potencializar tu crecimiento y acompañarte en reuniones, espacios y momentos para continuar sumando en tu camino del éxito
- **Promotores de Oportunidad:** Enfocados en potencializar tu crecimiento, acompañándote codo a codo con medios efectivos de prospección y reclutamiento para crecer tu Distribución
- **Betty a tu servicio:** Disponible los 7 días de la semana para resolver cualquier duda o incidencia en tu Distribución

Estamos convencidos que esta nueva estructura, continuará sumando cercanía, acompañamiento y herramientas para que tú puedas enfocarte en lo importante:

Llevar la oportunidad Betterware a más y más hogares de todo México.

ILEANA RODRÍGUEZ

Directora Nacional de Ventas

ZONA NORTE



- Baja California
- Baja California Sur
- Sonora
- Sinaloa
- Chihuahua
- Coahuila
- Nuevo León
- Aguascalientes
- Guanajuato
- Tamaulipas
- Durango
- Zacatecas
- Jalisco
- San Luis Potosí
- Nayarit
- Colima
- Querétaro

MACRINIA PEÑA

Directora Nacional de Ventas

ZONA SUR



- Michoacán
- Estado de México
- CDMX
- Hidalgo
- Guerrero
- Morelos
- Puebla
- Tlaxcala
- Veracruz
- Oaxaca
- Tabasco
- Chiapas
- Campeche
- Quintana Roo
- Yucatán

Demuestra tu Orgullo Betterware

con estos increíbles promocionales y

¡Sal a reclutar!

Canjea con tus Puntos Betterware los productos oficiales que tenemos para ti



Encuentra estos y más artículos en
BetterNet > Beneficios > Soy Better

Eres el
más claro
ejemplo
de un
Better
Papá

Bueno
int**E**ligente
Trabajador
talen**T**oso
gen**E**roso
Responsable
res**P**etuoso
Alegre
Paciente
v**A**liente

¡Felicidades!



*¡Al buen planeador,
grandes beneficios!*

Semanas de facturación 22 a 26 **Catálogo 6 2022**

OBJETIVOS

ASOCIADOS
Objetivo: _____
Real: _____

VENTA
Objetivo: _____
Real: _____

LINAJE
Objetivo: _____
Real: _____

MARCA LA ACTIVIDAD QUE HARÁS CADA DÍA, ASI NADA SE TE OLVIDARÁ

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
S21	INICIO VIGENCIA CATÁLOGO 6 23	24	25	26	27	28	29
¡QUE TUS ASOCIADOS PROMUEVAN AL MÁXIMO EL CATÁLOGO!							
S22	INICIO FACTURACIÓN 30	31	1	2	3	4	5
S23	6	7	8	9	10	11	12
S24	13	14	15	16	17	18	19
S25	20	21	22	23	24	25	26
S26	27	28	29	30	1	2	CIERRE DE FACTURACIÓN 3



LOGROS SEMANALES

VENTA: _____

RECLUTAMIENTO: _____

NOMBRAMIENTO: _____

 **Ingresar tu pedido**
- ¿Quién me falta por meter pedido?
Llámalos
- Asegura no tener adeudos

 **Entrega de mi pedido**
Entrega y cobro de pedidos a mis Asociados

 **Recluta, crece y gana**
Entre más reclutes más oportunidades para ti

 **Retroalimenta a tus Asociados**
Informales de todas las novedades

 **Expertos Betterware**
Sigue capacitándote para llegar al éxito

Better TRIVIA

RESPONDE CORRECTAMENTE EL CRUCIGRAMA Y GANA UNO DE LOS **100 PARAGUAS MAGIC** QUE TENEMOS PARA TI.

Encuentra todas las respuestas en los artículos de tu revista **VIBE CATÁLOGO JUNIO**.
¡PARTICIPA!



HORIZONTALES

- 2- Destino del Viaje Internacional 2022.
- 5- ¿Cuántas formas efectivas de compartir el Catálogo y la oportunidad Betterware te muestran nuestros Directores Regionales?
- 6- Herramienta de capacitación donde podrás convertirte en un experto en gestionar y crecer tu Distribución.

VERTICALES

- 1- ¿Por quién es impartida nuestra primera Master Class en Expertos Betterware?
- 3- Acción que tenemos que realizar de forma constante y permanente para crecer tu negocio BW.
- 4- Lista de personas a tu alrededor que pudieran ser clientes potenciales para tu negocio Betterware.

INSTRUCCIONES

Participa durante la **Semana 23** levantando un ticket en el Portal de Servicios en la categoría “Eventos Betterware”, subcategoría “Better Trivia Cat. Junio” con la siguiente información:

- **Imagen del crucigrama con las respuestas correctas marcadas**

SI RESULTAS SER UNO DE LOS 100 GANADORES, PODRÁS SABERLO MEDIANTE EL MISMO TICKET EN **SEMANA 24**.

Descarga la *Better Trivia* en *BetterNet* / *BetterNet Móvil* en la sección de “Herramientas / Juegos”.