

Vibe

TU DISTRIBUCIÓN AL MÁXIMO

ENCUENTRA TODO
**PARA CRECER TU
DISTRIBUCIÓN**



Betterware®

Índice

02

PRESENTACIÓN

por Andrés Campos

03

Bienvenido
Catálogo Abril

05

Evento de
Trayectoria

07

Convención Nacional
de Ventas 2022

08

Tip de experto.
Sé un Experto en Crecer y
Gestionar tu Distribución

09

OPORTUNIDAD
por Ivonne Zazueta

10

¡Crece y gana
en grande!

11

Better Trivia

Presentación

Querido Distribuidor:

Estoy muy contento de saludarte y comenzar juntos con un gran Catálogo Abril, sin ninguna duda puedo decirte que tienes en tus manos un Catálogo sumamente ganador, lleno de increíbles productos, promociones y oportunidades para todos.

Durante Catálogo Abril queremos que encuentres y lleves la practicidad a cada uno de los espacios de tu hogar y para lograrlo hemos lanzado productos como la Mesita Smart, Estación Gamer y Estación Practiklin; diseñados especialmente para que aproveches al máximo el espacio y cuentes con todo lo necesario siempre a la mano.

Por otro lado, seguimos trabajando en asegurar que siempre tengas las mejores herramientas y el mejor acompañamiento: ya simplificamos y mejoramos el proceso de altas, arrancamos con nuestro plan de reuniones de acuerdo con tu momento de crecimiento y durante Catálogo Abril seguiremos fortaleciendo nuestro plan de cercanía con estas acciones:

1. Lanzamos una nueva estructura comercial, ahora contarás con el apoyo de nuestros **PROMOTORES DE OPORTUNIDAD**; quienes estarán 100% enfocados en guiarte y acompañarte durante tus reclutamientos en campo, para que continúes sumando a más personas a tu Distribución y ganando en grande.

2. A partir de Semana 14 extendemos el horario de atención de Betty, ahora podrás contactar a tu ejecutivo de lunes a domingo desde las 08:00 am y hasta las 12:00 am.

3. En Catálogo Abril podrás acceder al nuevo contenido de Expertos Betterware, contenido pensado especialmente para brindarte información que te ayudará a continuar creciendo tu Distribución.

4. Además, en Semana 16 celebraremos nuestra Convención Nacional de Ventas, un evento único, en donde además de todas las sorpresas que hemos preparado especialmente para nuestros Distribuidores asistentes; presentaremos increíbles novedades que terminarán de convertir a nuestro plan de acompañamiento absoluto e inigualable.

Por si fuera poco, en Catálogo Abril lanzamos promociones que no puedes desaprovechar; como la oportunidad de reactivar a tus Asociados e Hijos Distribuidores recuperando hasta el 100% de sus Puntos Betterware.

Te deseo un extraordinario Catálogo Abril, enfócate en sacar el máximo provecho de cada una de las oportunidades y herramientas que hemos trabajado para ti y aprovecharlas para continuar creciendo en grande tu Distribución.

Con la admiración de siempre,



Andrés Campos
Director General

VERSATILIDAD Y CONFORT

Soluciones que se adaptan a tu espacio

MESITA SMART



- ✓ 6 niveles de altura
- ✓ 2 niveles de inclinación
- ✓ Plegable

MINI VENTIMAX

- ✓ 2 niveles de intensidad
- ✓ Cable USB 2m
- ✓ Úsalo para trabajar, hacer tarea, cocinar y más...



ENTRETENIMIENTO EN CASA

Increíbles productos para chicos y grandes

BETTER CAST



- ✓ El contenido de tu celular, en tu TV
- ✓ Compatible con IOS y Android
- ✓ Se conecta a la entrada HDMI

CASTILLO KIDS



ESTACIÓN GAMER



GAME IT



¡2 en 1!

PRACTICIDAD

Soluciones dentro y fuera de tu hogar

EXPRIMCUT



EXPRIME AJOS PRO



CARGA BAGGIS



Soporta 15 kg

CREA ESPACIOS

En cada rincón de tu hogar

MAXI TUBO DOBLE



Soporta 8 kg

ESTACIÓN PRACTIKLIN



ORGANI ALACENA RESIST



DESLI ZAPATERA



Hasta 8 pares

EVENTO DE TRAYECTORIA *en Campus Betterware*

Durante Semana 9 celebramos y reconocimos el esfuerzo, constancia y trayectoria de los Distribuidores con 15, 20 y 25 años en nuestra **Gran Familia Betterware**.

Sin duda fue un evento lleno de grandes sorpresas, emociones y momentos extraordinarios, en donde, además, nuestros **Distribuidores** conocieron el **Campus Betterware**.



Este evento continuará vigente en los años por venir, así que nos dará mucho gusto recibir y reconocer año con año a nuestros Distribuidores en sus aniversarios y festejar juntos su gran legado en la Familia Betterware.



¡Estamos muy orgullosos de cada uno de sus logros y estamos convencidos que vendrán muchos más!





Convención Nacional de Ventas 2022

Falta muy poco, ¡prepara tu maleta!

Estamos cada vez más cerca de vivir juntos la **MEJOR CONVENCION NACIONAL DE VENTAS** de nuestra historia.

DURANTE **SEMANA 16 LA RIVIERA MAYA** SERÁ EL DESTINO EN DONDE NUESTROS DISTRIBUIDORES ASISTENTES DISFRUTARÁN DE TODAS LAS ACTIVIDADES QUE HEMOS PLANEADO ESPECIALMENTE PARA ELLOS:

- Conferencias con Expertos, para que continúes creciendo tu Distribución
- Lanzamientos y novedades comerciales, que conocerán antes que nadie
- Actividades y grandes sorpresas con momentos extraordinarios

Prepara todo porque falta muy poco para vivir juntos esta increíble experiencia.



TIP DE EXPERTO

Sé un Experto en Crecer y Gestionar tu Distribución

EN CATÁLOGO ABRIL ASEGURA QUE TUS ASOCIADOS SE MANTENGAN ACTIVOS REALIZANDO COMPRAS CADA SEMANA Y CONTINUÉN FORMANDO PARTE DE TU DISTRIBUCIÓN.

Algunas acciones que te ayudarán a lograrlo son:

-  **¡No pierdas más tiempo!**, Comparte con todos tus Asociados el Nuevo Catálogo, aprovecha el Catálogo Digital para enviarlo a tus Asociados que hace tiempo no te compran.
-  **Motiva a tus Asociados** a compartir el Catálogo con sus familiares y amigos, ellos también pueden hacer su lista PAVO! Así su compra semanal incrementará y podrán ganar mayor descuento y Puntos Betterware.
-  **Comparte con tus Asociados** todos los beneficios que podrán ganar al invitar a sus familiares y amigos a comprar con descuentos convirtiéndose en Asociados.
-  ¿Tienes Asociados que perdieron sus **Puntos Betterware** por no estar activos en Catálogo Marzo?, infórmalos que están a tiempo de recuperarlos, sólo deben ingresar un pedido mínimo de \$700 durante el Catálogo Abril.
-  **Da un servicio extraordinario**; entrega su pedido a tus Asociados lo más pronto posible, muéstrales los beneficios que van obteniendo, cuántos Puntos tienen acumulados, qué podrían canjear y mantenerlos siempre informados! De esta manera estarán animados a continuar comprando cada semana.

¡NO TE DETENGAS! CONTINÚA RECLUTANDO A NUEVOS ASOCIADOS Y GANANDO MUCHO MÁS

Oportunidad



Querido Distribuidor,

Me emociona mucho saludarte en este inicio de Catálogo, un Catálogo repleto de soluciones, innovación, pero sobre todo de Oportunidades.

Quiero invitarte a que durante este Catálogo pongamos y entreguemos el corazón, que cada una de nuestras metas, estrategias, ideas y acciones estén enfocadas en apoyar a más familias a cubrir sus necesidades o conseguir sus sueños. Recuerda que la misión de Betterware es crear oportunidades para quien tenga el valor de perseguirlas y conseguirlas, illevemos estas oportunidades a todos los hogares!

Cada que compartes el Catálogo y la Oportunidad Betterware con una persona más, llegas más allá:

- **Para nuestros consumidores**, ofrecemos un Catálogo lleno de soluciones prácticas e innovadoras para cada uno de sus espacios, con las que pueden disfrutar de toda la armonía de su hogar.
- **Para nuestros Asociados**, ofrecemos la oportunidad de adquirir los productos con descuento y obtener puntos Betterware para amueblar su hogar y solucionar su vida sin gastar un solo peso.
- **Para nuestros Distribuidores**, que tengan la oportunidad de generar un negocio que va desde un ingreso extra hasta el sustento principal de su hogar, la oportunidad de viajar por el mundo, solucionar sus necesidades y pasar más tiempo con su familia.

¡La clave para lograrlo está en transformar cada momento en una oportunidad!

Y quiero que sepas que esto no termina aquí, que hay algo más grande, algo que nos impulsa y motiva día con día: ¡escucharte a ti!, escuchar tu historia y todo lo que consigues al aprovechar la oportunidad Betterware con constancia, disciplina y pasión. Por ejemplo, cuando nos cuentas que ahora tienes más tiempo para convivir con tus seres queridos, que gracias a tu Distribución ahora tienes el dinero necesario para alimentar y disfrutar con tu familia. Esas historias son las que nos mantienen fuertes y convencidos de seguir adelante.

Y a ti, ¿qué es lo que te impulsa a seguir avanzando y continuar tu camino?, quizá la respuesta sea: tu familia, un mayor ingreso, independencia económica, reconocimiento. Lo importante es que sea cual sea la respuesta, este motivo es el que te impulsará a continuar creciendo y lograr mucho más.

¡No te detengas, puedes lograrlo!, recuerda que no estás solo y que cuentas con el respaldo de toda la gran familia Betterware que te ayudará a conseguirlo.

¡Confiamos en ti!



Ivonne Zazueta
Directora Regional

¡CRECE Y GANA EN GRANDE!

Tienes todo para llegar más lejos, da el primer paso trazando tu plan de acción:

Betterware®



META

¿Qué es lo que quieres conseguir? Realizar un canje, cantidad de descuentos, etc.



¿CÓMO LOGRARLO?

¿En qué te enfocarás para hacerlo realidad?
Ejemplo: Reclutar nuevos Asociados, Hacer Linaje, incrementar compras semanales.



PLAN DE ACCIÓN

¿Qué acciones concretas harás para conseguirlo?

Compartir el Catálogo con 2 personas nuevas cada semana, reunión de oportunidad con mis Asociados.



HAZ TU LISTA PAVO

¡Primero lo primero! Comienza compartiendo la Oportunidad y el Catálogo Betterware con tu círculo cercano, hazlo simple completando tu **LISTA PAVO**.

Parientes

Amigos

Vecinos

Otros



Better TRIVIA

ENCUENTRA LAS 5 DIFERENCIAS Y GANA
UNA DE LAS **100 MESITAS SMART** QUE
TENEMOS PARA TI. ¡PARTICIPA!



INSTRUCCIONES

Participa durante **Semana 16** levantando un ticket en el Portal de Servicios, en la categoría “Eventos Betterware”, subcategoría “Better Trivia Cat. Abril”, con la siguiente información:

- **Imagen con las respuestas correctas marcadas en un círculo.**

Si resultas ser uno de los 100 ganadores, podrás saberlo mediante el mismo ticket en **Semana 17.**

Descarga la Better Trivia en BetterNet / BetterNet Móvil en la sección de “Herramientas / Juegos”.