

# Vibe

TU DISTRIBUCIÓN AL MÁXIMO

**ENCUENTRA OPORTUNIDADES  
DENTRO Y FUERA DE TU HOGAR**



**Betterware®**

## Presentación

Estimado Distribuidor:

Ya está aquí Catálogo Marzo, y seguimos mejorando nuestro negocio mutuo.

Como siempre, en primer lugar, tenemos un Catálogo ganador. Encontramos la solución a la frescura que necesitan todos los hogares, y a la frescura que necesitamos en nuestro andar de todos los días. Especialmente, encontramos la solución para tener un hogar más privado y fresco con las nuevas Better Persianas Translucent y Black Out, que hacen lucir nuestros hogares mejor que nunca, brindándonos frescura y confort a un precio inigualable. Además de eso, encontrarás una vez más decenas de increíbles soluciones innovadoras que se vuelven imprescindibles en todos los hogares.

Por si eso fuera poco, NOS VOLVIMOS LOCOS con los precios del flyer que durarán todo el mes de marzo. ¡Asegúrate de que todos nuestros clientes aprovechan estas increíbles soluciones a precios inigualables!

Al mismo tiempo, seguimos construyendo nuestra plataforma de acompañamiento. Facilitamos el alta de Distribuidores Nuevos para darles una experiencia fácil, rápida, y única. Es momento de nombrar más que nunca, ¡aprovéchalo! En este mismo sentido, calendarizamos todos los eventos del año, ¡agéndalos ya!, nos encantará vernos, disfrutar, aprender y crecer juntos a través de estos enriquecedores eventos.

Además, permitimos que los Distribuidores no clasificados puedan continuar con nosotros sin perder sus puntos. Si estás tú o uno de tus Hijos en esta situación, aprovecha esta oportunidad para salir adelante,

reclutar en grande y clasificar en este Catálogo. Las oportunidades son grandes, aprovéchalas.

Si estás inscrita a la Convención Nacional de Ventas, este es el Catálogo para reducir el precio al máximo. Si de por sí el precio completo ya es una gran oportunidad, tienes todo en tus manos para bajarlo aún más. Será una gran convención, como siempre, mejor que la anterior. ¡No te la puedes perder!

Como puedes ver, avanzamos fuerte y sólidamente para apoyarte a crecer tu Distribución y tu oportunidad al máximo. No dejes ir la ocasión, tómalala en tus manos, recluta en grande, nombra en grande, crece en grande y gana en grande.

Te deseo como siempre, el mayor de los éxitos. Está en tus manos y está en las nuestras... vamos unidos a convertirlos en una realidad.

Con la admiración de siempre.



**Andrés Campos**  
Director General

## Índice

02

**INNOVACIÓN**

por Santiago Campos

03

Deja que la Frescura te Acompañe

04

Bienvenido Catálogo Marzo

06

Encuentra la Frescura en tu Hogar

07

**OPORTUNIDAD**

por Ileana Rodríguez

08

Plan de Acompañamiento 2022

10

Convención Nacional de Ventas 2022

11

Crece tu distribución y muestra tu Orgullo Betterware

12

Tips para contenido exitoso en Facebook

13

**TECNOLOGÍA, CALIDAD Y SERVICIO**

por Luis Lozada

14

Calidad Betterware

16

Entrevista a staff de Dictaminación de Producto

17

**VALORES Y FAMILIA BETTERWARE**

por Luis G. Campos

# Innovación

Primavera, es sin duda una de las estaciones favoritas de muchos. Es esa temporada en la que nos despedimos del invierno y le damos la bienvenida al sol, las flores y a todas esas actividades que tanto disfrutamos hacer al aire libre.

Sin embargo, no olvidemos que los días soleados también requieren de soluciones que nos pueden ayudar a disfrutarlos aún más. Es por eso que en este Catálogo, decidimos celebrar la frescura dentro y fuera de tu hogar.

Para el interior, te traemos la **Better Persiana Translucida y Blackout**, 2 soluciones para combatir el sol y que, a la vez, son de gran calidad y tienen un precio espectacular. Conoce más sobre ellas en las próximas páginas.

También pensamos en la forma de mantenerte refrescado con las **Congela Pop** y los **Hielos Stick** en su versión mejorada. Y por si fuera poco, renovamos nuestras botellas, ¡estoy se-

guro que te encantarán! Se trata de la **B Fresh (1 litro)** y **B Fresh Max (2 litros)**, que cuentan con las siguientes características:

- Una forma Ergo Fresh, que además de lucir estéticamente, hace que su resistencia a caídas sea mejor que antes.
- Rosca de diámetro amplio que facilita su limpieza interior.
- Tapa súper hermética para disminuir el riesgo de derrames al transportarla en tu bolso o mochila.
- Asa amplia y reforzada para sujetar con más comodidad.
- Plástico 100% libre de BPA.

Estrena tus botellas B Fresh en el parque, la plaza o en cualquier viaje que tengas próximo con 2 básicos para el exterior: la favorita **Mochi Hielera**, que es mochila, banquito y hielera al mismo tiempo; ideal para disfrutar de buenos momentos con tus seres queridos. Y por otro lado, encontramos la solución para que te cubras del sol durante esas actividades al aire libre: la **Sombra Pop**, una sombra ligera y portátil para que la lleves a donde quieras.

Estas son solo algunas probaditas de la innovación que traemos para ti en **Catálogo Marzo**. Encuentra estos y más de 70 productos nuevos o mejorados que vuelven porque tú lo pediste.

Con todo mi aprecio.



**Santiago Campos**  
Director de Innovación

# DEJA QUE LA FRESCURA TE ACOMPAÑE

Encuentra los ideales para disfrutar al máximo esta temporada de calor

Descubre las mejores soluciones de **Catálogo Marzo** para encontrar la frescura donde quiera que estés



La **Sombra Pop** será tu aliada para protegerte del sol en cualquier lugar:

- Perfecta para ir al parque, a un picnic, a la playa o a donde quieras.
- Es plegable y ligera.
- Es portátil e incluye funda con asa para llevar.
- Se despliega fácil y rápido.



La **Mochi Hielera** es la solución más completa para tus días de campo y salidas de vacaciones. Descubre sus beneficios:

- Tiene interior térmico para conservar la temperatura de los alimentos y las bebidas.
- Soporta 10 kg.
- Se puede usar como banco, soporta 80 kg.
- Tiene tirantes para llevarla fácilmente.
- Es plegable y fácil de guardar.



La **B Fresh** y la **B Fresh Max** te acompañarán y refrescarán a donde vayas.

- La B Fresh de 1 L te mantendrá hidratado.
- La B Fresh Max de 2 L te dará la cantidad de agua que tu cuerpo necesita.
- Cuentan con doble tapa hermética.
- Tienen asa para sujetar y transportar prácticamente.



La **Lonchera Estilo** tiene gran capacidad para llevar tu comida a la oficina, a la escuela o a cualquier lugar. Su interior térmico mantendrá la temperatura de tus alimentos y su diseño elegante te encantará.

## BÁSICOS PARA TU HOGAR

¡No te los puedes perder!

### BETTER PERSIANA TRANSLUCENT



- ✓ Fáciles de instalar
- ✓ 1 pieza = 65 x 6 x 186 cm
- ✓ Permite el paso de la luz

### BETTER PERSIANA BLACK OUT



- ✓ Bloquea el paso de la luz
- ✓ 1 pieza = 65 x 5 x 183 cm

## IDEALES PARA LOS PEQUEÑOS

Personaliza sus momentos

### CUBOS MODULARES KIDS



Soporta 3 kg cada cubo

### DIVERTIPLATO TOY STORY



### CUBIERTOS TOY STORY



### DIVERTIPLATO FROZEN



### CUBIERTOS FROZEN



## FRESCURA A DÓNDE VAYAS

Ideales para esta temporada

### SOMBRA POP



Plegable, ligero y portátil

### MOCHI HIELERA



Úsala también como banco

### B FRESH B FRESH MAX



1L

2L

### HIELOS STICK PRO



## TUS ALIADOS PARA LA LIMPIEZA

Las soluciones más prácticas

### SPRAY MOP FLEX

- ✓ 2 texturas = 2 funciones
- ✓ Extensión flexible



### SUJETA FIBRA



### DISPENSADOR PUSH MAX



# ENCUENTRA FRESCURA EN TU HOGAR

Llega la primavera y las temperaturas elevadas

Marzo es uno de los meses más esperados por muchos mexicanos, pues llega la primavera acompañada de sus flores y claro, del calor. En Betterware sabemos que necesitas mantener tu hogar fresco y agradable y, por eso, en Catálogo Marzo traemos las mejores soluciones para que disfrutes plenamente de esta temporada del año.

Dile adiós a tus cortinas de tela y dale la bienvenida a la primavera con un look súper elegante y de gran calidad para cada habitación de tu hogar con la **Better Persiana Translucent**.

La **Better Persiana Translucent** te brinda una mezcla perfecta de privacidad e iluminación, ya que la tecnología de su tejido deja que la luz se filtre, pero no permite la visibilidad a través de ella. Gracias a su diseño, podrás elegir qué tanta luz quieres que entre a tu casa y su modo de bloqueo de luz mantendrá tu habitación fresca durante las horas de calor intenso. Además, es 100% enrollable y de poliéster, un material resistente al sol y fácil de limpiar.



Si la luz exterior se filtra en tu ventana e interrumpe tu sueño, la **Better Persiana Black-out** es la solución perfecta para ti, pues bloquea el paso de los rayos de sol y cualquier otro tipo de iluminación. Su diseño le dará un look elegante y moderno a tu recámara.



Porque sabemos que los niños son quienes más gozan de esta época del año, consiéntelos con las **Congela Pop**. Con este set de 4 recipientes, harás paletas heladas o raspados de una manera súper sencilla. ¡Combate el calor de una manera divertida y deliciosa!



Si quieres enfriar tu bebida, pero se te dificulta ponerle hielo porque la boquilla de la botella es pequeña, ¡no te preocupes más por eso!, ya que desarrollamos el innovador **Hielos Stick Pro**, un contenedor que sirve para hacer hielos en forma de varitas que cabrán perfectamente en cualquier tipo de vaso o botella. Con este molde podrás hacer 8 varitas para refrescar tus bebidas de una manera muy original.



# Oportunidad



Querido Distribuidor:

¡Qué gusto saludarte en este inicio de Catálogo Marzo! Me emociona muchísimo comenzar este Catálogo sabiendo que tenemos frente a nosotros una nueva oportunidad para tomar retos y convertirlos en un escalón para tu crecimiento y el de tu Distribución.

¿Alguna vez has pensado qué pasaría si todos los días te propusieras mejorar un 1% más?, ¿hasta dónde podrías llegar? La regla del 1% es una fórmula que nos habla de que, si todos los días mejoramos un 1%, en un año podemos progresar más de un 37%. Ahora, quiero invitarte a aplicar esta regla en el crecimiento de tu Distribución, a que todos los días crezcas. ¡Yo sé que lo puedes lograr!

¿Cómo puedes hacerlo?

**Compartiendo cada día el Catálogo con 2 nuevas personas.** Recuerda que cuentas con el Catálogo digital, con el que podrás llegar a aquellas personas que no ves tan seguido.

**Saliendo a compartir la oportunidad Betterware en las calles de tu ciudad.** No olvides utilizar los stands oficiales de reclutamiento y subir las fotografías a tus redes sociales usando el hashtag #SoyBetter.

**Organizando una reunión con tus Asociados** y compartiendo con ellos los beneficios que podrán ganar al referirte a Nuevos Asociados.

Hoy más que nunca tienes en tus manos la fórmula perfecta para que continúes ganando en grande: un Catálogo lleno de productos innovadores y nuestros programas de oportunidades, con los que TODOS pueden generar ingresos. ¡Aprovéchalos al máximo!

¡Juntos sigamos pintando de azul armonía todos los hogares de México y llevando soluciones a cada espacio del hogar!



**Ileana Rodríguez**  
Directora Regional



# Plan de acompañamiento 2022

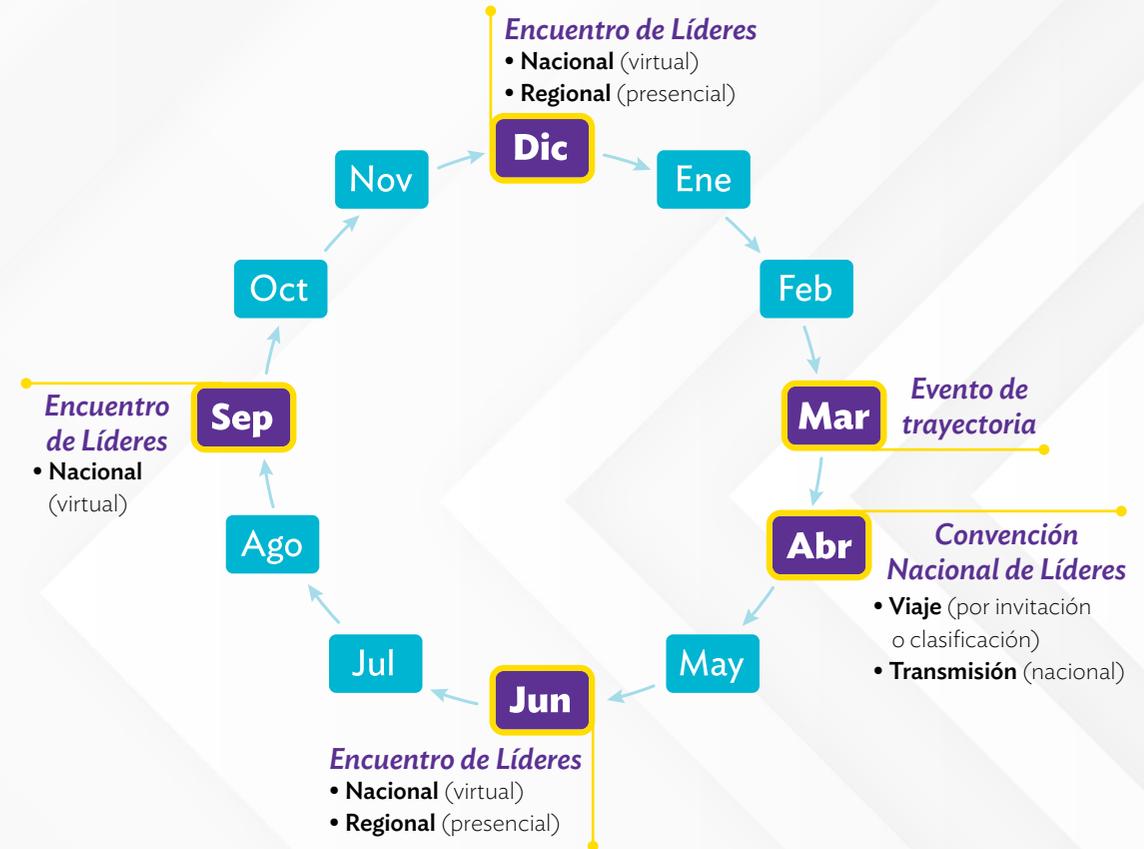
¡Nos encanta estar cerca de ti! Por eso, estaremos lanzando nuestro renovado Plan de Acompañamiento para estar juntos en cada momento de tu camino en Betterware.

	Reuniones	Capacitación
<b>Distribuidor Nuevo</b>	<b>Gran Bienvenida Betterware</b> De la mano de tu Directora Regional, conoce todo lo necesario para arrancar en grande.	<b>Expertos Betterware:</b> Contenido que te brindará información para que <b>arranques, crezcas y consolides</b> tu Distribución  Además, espera próximamente conferencias y masterclass con grandes expertos.  ¡Aprende, crece y comparte!
<b>Distribuidor</b>	<b>Reunión de desarrollo</b> Información que te ayudará a seguir aumentando tus beneficios en cada Catálogo.	
<b>Distribuidor Líder y Máster</b>	<b>Reunión de impulso</b> Todo lo que necesitas saber para comenzar o continuar creciendo tu Linaje. ¡Tienes todo para ganar en grande!	
<b>Círculo del Presidente</b>	<b>Reuniones de consejo</b> Un espacio diseñado especialmente para ti, con información clave para continuar creciendo tu negocio.	

Recuerda que es muy importante asistir a las reuniones que te invite tu Director Regional, es parte de tu camino de crecimiento.

## Eventos Betterware

¡Aparta la fecha! Estas son los meses en los que se llevarán a cabo nuestros eventos Betterware:



No dejes de asistir a todos los eventos que hemos preparado para ti. Entérate de todas las novedades de primera mano, conoce a nuestros directores, escucha pláticas que te harán crecer, y mucho más.

Recuerda que en todo momento cuentas con las mejores herramientas y el mejor servicio para enfocarte en lo más importante para ti: ¡crecer y ganar!

**¡Cuentas con Betterware!**

# CONVENCIÓN NACIONAL de Ventas 2022

**¡Estás a tiempo!** Logra la mejor clasificación y asiste a la **Convención Nacional de Ventas 2022** al menor costo.

Nivel al cierre de Catálogo 3 (Marzo) - 2022		Costo
 <b>Distribuidor con Linaje</b>	 Círculo Platino	<b>¡GRATIS!</b>
	 Círculo Oro	\$5,000
	 Círculo Plata	\$7,000
	 Círculo Bronce	\$9,000
	 DS con Linaje	\$10,500
 <b>Distribuidor sin Linaje</b>	 Distribuidor Máster	\$11,000
	 Distribuidor Líder	\$12,000

**¡La Riviera Maya nos espera!** No puedes perderte todas las actividades y sorpresas que hemos preparado para ti. La clave está en continuar creciendo tu Linaje.

**¡NOS VEMOS MUY PRONTO!**

¡Crece tu Distribución y muestra tu **orgullo Betterware!**

**Canjea con tus Puntos Betterware** los productos oficiales que tenemos para ti.

**#SoyBetter**



Encuentra estos y más artículos en **BetterNet > Beneficios > Soy Better**

También podrás consultar todos los productos disponibles en nuestro catálogo digital de Better Shop. Encuéntralo en **BetterNet > Herramientas > Catálogo Better Shop.**



**POR FERNY ROSAS,**  
Distribuidora Círculo del  
Presidente Oro Máster

## Contenido Exitoso en Facebook

CUANDO FERNY EMPEZÓ SU DISTRIBUCIÓN EN BETTERWARE, ENCONTRÓ EN FACEBOOK UN MUNDO DE POSIBILIDADES PARA CRECER EN GRANDE. ¿QUIERES SABER CÓMO LO LOGRÓ? ELLA NOS CUENTA LOS MEJORES TIPS PARA SACAR EL MÁXIMO PROVECHO DE ESTA RED SOCIAL:

**“SI TÚ COMPARTES, ES LO QUE MÁS RESULTADO TE VA A DAR EN BETTERWARE, Y COMPARTIRLO TODO EN FACEBOOK HA SIDO MI MEJOR HERRAMIENTA”.**

**¡ANÍMATE A HACER LIVES!** “Como herramienta, los lives (videos en vivo) son maravillosos, son geniales, aunque sean chiquitos, no importa que no vayas a estar ahí una hora o que no estás contestando mensajes, con que hagas un live harás que la gente te vea (...) Claro que en mis primeros lives yo temblaba, me ponía nerviosa, se me iba la voz, se me cortaba y me daba mucha pena, pero hazlo, aunque sea con miedo, pero avientate y te aseguro que la respuesta de la gente te va a seguir animando a hacer más contenido”.

**HAZ UN LIVE POR SEMANA.** “Yo apunto el tema del que voy a platicar en el live y lo dejo fluir, leo preguntas y las respondo. Si Betterware anunció una nueva promoción en la mañana, ya sé que tengo que ponerme las pilas y sacar un live en la tarde sobre eso”.

Inspírate en lo que hacen otras personas. “Replica lo que ves. No pasa nada si replicas lo que hacen los demás. Tenemos esta cultura de que te dicen “copión”, pero yo lo veo más como inspiración, yo te estoy inspirando a que las cosas que me pasan a mí te pasen también a ti. A mí no me molesta que repliquen mis videos porque si eso les va a dar un resultado, ¡padrísimo! Si suben mis videos y no me dan el crédito, no me importa, el chiste es todos crezcamos”.

**“SIEMPRE NOS INSPIRAMOS EN OTRAS PERSONAS** y yo me inspiré en Berenice Ochoa, es mi amiga. Ella hacía lives en su perfil personal en donde enseñaba los productos y a mí me gustaba mucho verlos, si ella estaba 2 horas ahí, yo estaba 2 horas ahí pendiente viendo qué estaba haciendo, sobre todo porque te daba tips y te enseñaba los productos nuevos que iban llegando y repliqué eso en mi grupo privado de Facebook y nos fue súper bien. La aceptación que hubo de la gente fue muy buena”.

**ÚNETE A UN GRUPO DE FACEBOOK DE DISTRIBUIDORES Y ASOCIADOS BETTERWARE.** “(Un grupo) es una red de apoyo muy padre que se hace en Facebook y es demasiado fácil de usar, cualquiera lo puede hacer (...) Los grupos también son buenísimos porque puedes subir información, imágenes que se quedan ahí, capacitaciones (...) Te das cuenta de lo que hacen otros, es padrísimo que todos estén viendo (lo que hacen los demás) y se den ideas”.

**HAZ UNA FAN PAGE.** “Hacer Fan Page sin duda es lo mejor porque en tu Facebook personal tienes un límite de amigos de 5 mil personas, pero en una Fan Page, no hay límite, cualquiera te puede seguir y puedes llegar a más y más gente”.

**INVIERTE UN POCO DE PRESUPUESTO EN TU FAN PAGE.** “Si tienes Fan Page, tienes la ventaja de pagar publicidad. Tus anuncios los puedes limitar a un sector nada más o puedes abrirlos a toda la República. Lo que yo hago cuando busco Asociados es cerrarlo a mi ciudad, y cuando busco Distribuidores, lo abro a nivel nacional. Se puede pagar publicidad y no es cara para nada, con \$200 a la semana se obtiene mucho resultado”.

**DEDÍCALE TIEMPO A TU FACEBOOK.** “Yo intento dedicarle por lo menos 1 hora al día a contestar dudas y mensajes de Facebook”. Ferny platica que para ella es muy importante estar en constante contacto con su comunidad, resolver sus dudas y ayudarles.

**COMPARTÉ TUS RESULTADOS.** “Eso es súper importante, ya sea que lo hagas en tu perfil privado o en tu Fan Page, porque es como vas a atraer a más gente al negocio. Comparte tus canjes, tus viajes, tus resultados, que la gente vea las oportunidades que Betterware te da”.

**BRINDA CONTENIDO DE VALOR** y te va a dar un buen resultado. “Lo hago desinteresadamente, lo hago porque me nace, pero sí se obtiene un resultado al compartir las últimas promociones y explicándolas bien, eso es lo mejor que puedes hacer”.

**ANUNCIA TUS PRODUCTOS EN MARKETPLACE DE FACEBOOK.** “Marketplace premia tu respuesta, o sea, va enseñando más y más tu publicación si tú estás contestando todos los mensajes. Entonces, si tú estás pendiente de contestar los mensajes, Marketplace va a mostrar más tus productos”.

**CUENTA TU HISTORIA DE VIDA.** “Por ejemplo, tú no vas a leer una publicación donde te hablan de porcentajes, eso es aburrido, pero si yo te platico mi historia de vida, que esas son las que conectan con las personas, tú te vas a quedar leyendo hasta el final, hasta que yo te diga que me está yendo muy bien con Betterware. Platícales cómo lo hiciste, cómo lo estás haciendo y cómo lo vas a lograr”.

“Se trata de usar las herramientas que Facebook te da. Yo llegué a compartir todo, si este negocio se trata de compartir, voy a compartir todo lo que me pase y eso pasó”.

**“Compartir te hace brillar”, Ferny Rosas.**

<https://www.instagram.com/fernandarosabetterware/?hl=es-la>

[¿QUIERES ENTRAR AL GRUPO DE FACEBOOK DE FERNY?](https://www.facebook.com/betterware)

Encuétralo como “BETTERWARE fotos, tips, ayuda, videos y más (Grupo NACIONAL)”.

# Tecnología, Calidad y Servicio

Querido Distribuidor:

Te saludo de nuevo con todo el gusto del mundo. Es increíble lo rápido que pasa el tiempo, en un abrir y cerrar de ojos nos estamos acercando ya al final del primer trimestre de este 2022. Estoy seguro que trabajando en equipo, como siempre lo hemos hecho, lograremos que este año sea muy exitoso para ti y tu Distribución.

En esta ocasión, quiero aprovechar para reiterarte **la importancia que le damos a la calidad y funcionalidad de nuestros productos** en Betterware. Tenemos claro que un producto de la mejor calidad y que cumple al 100% con su propuesta de valor, es la mejor herramienta que podemos poner en tus manos para que puedas vender mucho y seguir creciendo tu Distribución de manera exitosa. Es por eso que constantemente realizamos mejoras en nuestro equipo y en los procesos de control de calidad.

En esta edición del VIBE, quiero platicarte sobre **nuestro equipo de Dictaminación de Producto**, el cual está conformado por un **grupo de ingenieros basados tanto en México como en China, y cuya función es hacer pruebas minuciosas a cada uno de nuestros productos**. Dichas pruebas las realizamos en nuestro laboratorio de dictaminación, ubicado en Campus, donde simulamos situaciones cotidianas de uso con el objetivo de garantizar la funcionalidad, durabilidad y estética del producto para brindarte calidad a ti, tus Asociados

y a los consumidores. Además, te comparto que este año haremos fuertes inversiones en nuestro laboratorio para perfeccionarlo y equiparlo con tecnología de punta, lo cual nos permitirá seguir mejorando cada vez más. Te invito a que en tu próxima visita a Campus, me avises para darte una visita guiada y lo conozcas.

Finalmente, y siguiendo la tradición de esta columna, **te invito a que conozcas más de Alejandro Díaz, Ingeniero de Dictaminación en nuestra oficina de China**, quien nos cuenta cómo su trabajo aporta a nuestro compromiso de otorgar productos de la mejor calidad.

Como siempre, me despido recordándote que en el equipo de Cadena de Servicio de Betterware trabajamos todos los días para mejorar el servicio que te ofrecemos. Por favor, no dejes de compartirme tu retroalimentación para seguir haciendo más y mejores cosas cada día.

¡Te deseo mucho éxito!



**Luis Lozada**  
Director Ejecutivo  
de Operaciones

# CONOCE COMO ASEGURAMOS LA CALIDAD

## de nuestros productos, con nuestro proceso de DICTAMINACIÓN

EN BETTERWARE, ES FUNDAMENTAL LA CALIDAD EN TODOS Y CADA UNO DE LOS PRODUCTOS DE NUESTRO CATÁLOGO. CUIDAMOS TODOS LOS DETALLES EN LOS PROCESOS DE DISEÑO Y MANUFACTURA DE NUESTROS PRODUCTOS.

TODOS LOS PRODUCTOS SON PROBADOS POR NUESTRO EQUIPO DE **DICTAMINACIÓN DE PRODUCTO**, EL CUAL ESTÁ CONFORMADO POR UN GRUPO DE INGENIEROS ALTAMENTE CALIFICADOS. ESTE EQUIPO DE INGENIEROS SE ENCUENTRA EN MÉXICO EN EL CAMPUS BETTERWARE Y EN CHINA EN NUESTRAS OFICINAS EN NINGBO, Y SU FUNCIÓN ES LLEVAR A CABO PRUEBAS MINUCIOSAS A CADA UNO DE NUESTROS PRODUCTOS, DURANTE LA ETAPA DE DESARROLLO, Y PREVIO A LA MANUFACTURA EN SERIE DE LOS MISMOS.

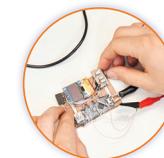


Nuestros ingenieros reciben las ideas del área de Innovación para validar si el producto cumple con la calidad esperada.



Los productos recibidos **son sometidos a diferentes tipos de pruebas según su material o su industria**. Dichas pruebas las realizamos en nuestro laboratorio de dictaminación, dentro del cual simulamos situaciones cotidianas de uso, con el objetivo de garantizar la funcionalidad, estética y durabilidad necesarias.

### Estas pruebas pueden ser:



ELÉCTRICOS Y ELECTRÓNICOS



MECÁNICAS



ADHERIBLES



METAL



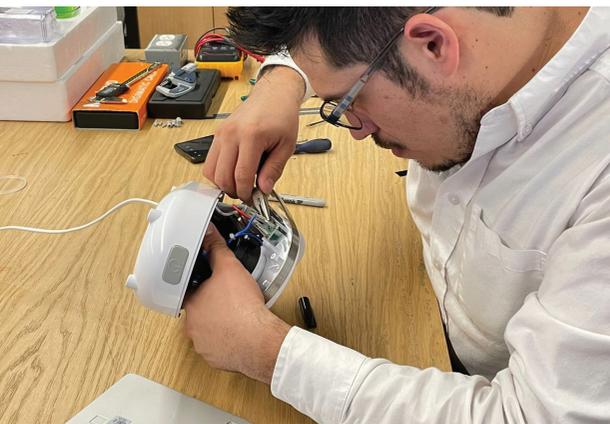
VIDRIO



PLÁSTICO

Después de las pruebas se genera un dictamen, en el cual se establece si el producto es aprobado y es apto para entrar a nuestro catálogo.

En caso de no cumplir con los parámetros establecidos en dichas pruebas, el producto es rechazado, con la intención de que se mejore alguna de las cualidades o se descarta por completo de entrar al catálogo.



Este compromiso, lo respaldamos a través de nuestras políticas de devolución y nuestra garantía de **21 días**.



Si el producto aparece marcado con éste ícono: Cuenta con la garantía extendida que lo cubrirá por **90 días** de defecto de fábrica



## ENTREVISTA A STAFF DE **Dictaminación de Producto**

### **Alejandro, cuéntanos sobre ti.**

Soy Ingeniero en Mecatrónica con Maestría en Administración de Sistemas de la Calidad, tengo 32 años de edad y actualmente estoy viviendo en la ciudad de Ningbo, China. Soy originario de la ciudad de Poza Rica, Veracruz.



#### **¿QUÉ FUNCIÓN TIENES Y DESDE CUÁNDO TRABAJAS EN BETTERWARE?**

Soy Ingeniero de Dictaminación de Calidad y formo parte del desarrollo y aseguramiento de calidad de nuevos productos, realizando las pruebas de calidad correspondientes para validar la funcionalidad, durabilidad y apariencia de cada uno de ellos. Soy parte de la Familia Betterware desde febrero del año 2020.

#### **¿QUÉ ES LO QUE MÁS TE GUSTA DE BETTERWARE?**

Algo que realmente me gusta de Betterware es la empatía de sus colaboradores, su cultura laboral y de respeto, la incentivación que le empresa tiene hacia sus colaboradores y su interés por el bienestar de cada uno de ellos. Personalmente, estoy muy agradecido por todo el apoyo que Betterware nos ha brindado a mi esposa y a mí durante este tiempo.

#### **¿CÓMO APORTA VALOR TU TRABAJO PARA LOGRAR LA SATISFACCIÓN DE NUESTROS DISTRIBUIDORES Y ASOCIADOS?**

Afortunadamente mi trabajo aporta mucho valor en la satisfacción que nuestros queridos Distribuidores y Asociados esperan de todos nuestros productos porque yo determino en base a las funcionalidades necesarias por parte del área de Innovación, si los productos cumplen o no, con los estándares de calidad Betterware.

#### **¿HAY ALGÚN MENSAJE QUE QUIERAS DARLES A NUESTROS DISTRIBUIDORES Y ASOCIADOS?**

El área de Dictaminación de Calidad seguiremos trabajando arduamente para brindarles los mejores productos con la mejor calidad a todos nuestros Distribuidores y Asociados.

#### **¿QUÉ HACES EN TU TIEMPO LIBRE?**

Me gusta correr, pasar tiempo con mi esposa, cocinar y sacar a mis perros a pasear.

#### **¿LE RECOMENDARÍAS A AMIGOS TUYOS TRABAJAR EN BETTERWARE?**

Definitivamente, Betterware es una empresa que te da muchas oportunidades, retos que te hacen crecer de forma personal y profesional.

#### **DANOS UN EJEMPLO DE CÓMO VIVES LOS VALORES BETTERWARE**

Día a día trato de realizar todas mis actividades con la mejor actitud y compromiso para desarrollar los mejores productos y brindarles a nuestros clientes la mejor calidad, manteniendo siempre el respeto hacia todos mis compañeros.

# Valores y Familia Betterware

Muy queridos Distribuidores:

Después de dos años de incertidumbre, llegó el momento de sacudirse el miedo para retomar nuestras vidas con normalidad y seguir cumpliendo con nuestra misión de construir oportunidades para quien quiera y tenga el valor de aprovecharlas.

Con el cariño, respeto y admiración de siempre.



**Lic. Luis G. Campos**  
Presidente Ejecutivo  
del Consejo

Es por eso que quiero invitarlos a afrontar todas las situaciones con seguridad y valentía. **La valentía es un valor que nos ayuda a superar todo lo que tenemos por delante y por ello, en la Familia Betterware,** siempre pensamos en qué estamos haciendo hoy para construir un mejor mañana.

Sigamos compartiendo esta gran oportunidad, acerquémonos y **motivemos a la gente y seamos sus guías** para acompañarlos en su camino al éxito.

Es momento de volver a nuestra vida normal para no perder el contacto humano que es tan importante en nuestro negocio. **Juntos, enfrentemos nuestros miedos y obstáculos,** pero claro, sin dejar de cuidar lo más importante: nuestra salud.



# Better TRIVIA

RESPONDE CORRECTAMENTE EL  
CRUCIGRAMA Y GANA UNA DE LAS  
100 BETTER PERSIANAS  
BLACK OUT QUE TENEMOS PARA TI.

Encuentra todas las respuestas en los artículos  
de tu revista **VIBE CATÁLOGO MARZO**.

*¡PARTICIPA!*

## VERTICALES

1. Solución BW que te da la mezcla perfecta de privacidad e iluminación.
2. Solución BW plegable y ligera, ideal para protegerte del sol en cualquier lugar.
3. Solución BW para crear hielos en forma de varitas. Ideal para cualquier tipo de vaso o botella.
4. Solución BW con interior térmico, conserva la temperatura de tus alimentos y bebidas.

## HORIZONTALES

5. Solución BW que te permite realizar paletas heladas o raspados.
6. Solución BW con interior térmico ideal para llevar a la oficina, la escuela o cualquier lugar.
7. Solución BW para mantenerte hidratado, con capacidad de 1 L y con doble tapa hermética.

## INSTRUCCIONES

Participa durante la **Semana 12** levantando un ticket en el Portal de Servicios, en la categoría “Eventos Betterware”, subcategoría “Better Trivia Cat. Marzo”, con la siguiente información:

- **Imagen del crucigrama con las respuestas correctas marcadas.**

SI RESULTAS SER UNO DE LOS 100 GANADORES, PODRÁS SABERLO MEDIANTE EL MISMO TICKET EN **SEMANA 13**.  
*Descarga el crucigrama en BetterNet / BetterNet Móvil en la sección de “Herramientas / Juegos”.*